

SEMINARIO – TALLER ONLINE

VENTA EN ENTORNOS COMPLEJOS – B2B

CONTENIDOS

- Análisis de la oportunidad.
- Apertura del cliente.
- Desarrollo de la oportunidad de venta.
- Estrategia de posicionamiento.
- Perfiles de compra en el cliente.
- Elementos clave: Identificación de las personas clave en el proceso de venta.
- Alineamiento con las necesidades del cliente – Oferta.
-

Jueves 4 de mayo

PONENTE

Jesús Lázaro Esteban.

Socio de SECOT Aragón

Profesor de Dirección Estratégica y Entrepreneurship en programas MBA.

Ingeniero Eléctrico – Universidad Politécnica Cataluña (Barcelona)



DESTINATARIOS

Autónomos, profesionales y pymes en funcionamiento, así como a emprendedores y emprendedoras que quieran desarrollar un proyecto empresarial.

SOBRE LAS INSCRIPCIONES

Las inscripciones se realizarán rellenando el formulario que aparece en el siguiente enlace:

<https://ecv.microsoft.com/39Dg7D8x7q>

FECHA Y HORA

4 de mayo. 10:00 a 12:00 horas.

INFORMACIÓN: IMEFE - ÁREA DE EMPRESAS Y CULTURA EMPRENDEDORA

953 245 520 – Ext. 5520 – 5555
imefe.aytojaen.es

imefe_empresas@aytojaen.es
<https://www.facebook.com/imefe>

IMEFE
Instituto Municipal de Empleo
y Formación Empresarial



Escuela de Empresas

2022/2023

SEMINARIOS FORMATIVOS PARA FOMENTO DE LA INICIATIVA EMPRESARIAL

Jaén, 4 de mayo 2023



Excmo. Ayuntamiento
de Jaén